

MÉTIERS

Connaître le contexte général de son marché et de ses clients

PRÉSENTATION | La formation et l'accompagnement des agriculteurs doivent désormais se structurer dans un contexte nouveau de séparation des activités de conseil et de vente des produits phytosanitaires. Passer de l'application de produits phytosanitaires à une stratégie multiple de solution de protection associé à davantage d'anticipation, à des changements de pratiques agronomiques et à la contribution de la biodiversité constitue un changement profond. Préparer en parallèle le déploiement sur le terrain et l'appropriation de ces solutions par les agriculteurs est indispensable.

OBJECTIFS	<ul style="list-style-type: none"> - Comprendre le contexte réglementaire incitatif actuel ; - Mettre en place une démarche active vers d'autres pratiques culturales et d'autres techniques agronomiques ; - Analyser son propre changement de pratique professionnelle en tant que conseiller agricole. - Accompagner individuellement et collectivement les agriculteurs dans leurs changements de système de culture pour mieux concilier efficacité agronomique et prise en compte des nouveaux enjeux de société.
PRÉ-REQUIS	Aucun
PROGRAMME	<ul style="list-style-type: none"> • Autodiagnostic des participants et échanges sur les attentes et interrogations • Le nouveau cadre réglementaire (plan Ecophyto 2+ pour 2025) • Présentation des enjeux liés à l'innovation dans la conduite et l'élaboration de systèmes de cultures, et identification des conséquences sur l'évolution dans les métiers d'accompagnement et de conseil auprès des agriculteurs ; • Mise en oeuvre des principes de la protection intégrée (définitions et présentation des huit principes) • Analyse des conséquences de ces connaissances nouvelles sur la conduite des systèmes de culture : choix des couverts, implications pour la gestion des bioagresseurs, choix variétal, raisonnement des fertilisations, travail du sol, à différentes échelles de temps et d'espace (parcelle, territoire), biocontrôle... ; • Apport méthodologique et échange de pratiques entre conseillers sur l'accompagnement de la décision des agriculteurs face au changement de pratiques. • Maîtrise d'outils et de méthodes permettant d'accompagner ou de conseiller des groupes d'agriculteurs engagés dans la production

	de savoirs ou dans l'exploration de nouvelles formes d'agricultures.
PUBLIC	Commerciaux, vendeurs, conseillers, débutants ou expérimentés
INTERVENANT	Formateur spécialisé avec expertise de terrain
RESPONSABLE DE FORMATION	Jonathan THEVENET
MODALITÉS PÉDAGOGIQUES	<ul style="list-style-type: none"> • Nombre de participants maximum : 12 • Remue-méninges, échanges, mutualisation, et apports théoriques ; • Animation et présentation du contenu sur supports PowerPoint et documents de synthèse, • Développement pédagogique à partir de cas concrets pour évoquer des situations rencontrées par les participants dans le cadre de leurs activités habituelles. • Clôture après questionnaire et mesure de la satisfaction en fin de formation.
VALIDATION	Certificat de réalisation.
DURÉE	1 jour (7 heures)
LIEU & DATE	À déterminer
COÛTS ET MODALITÉS	Pour connaître toutes les conditions d'accessibilité (y compris pour les personnes en situation de handicap), les délais d'accès et le prix de chacune de nos formations : nous contacter.