

## MÉTIERS

### TC : La réglementation environnementale

**PRÉSENTATION** | Cette formation vous permettra d'identifier les réglementations environnementales qui sont en vigueur dans vos activités de technicien commercial.

<p><b>OBJECTIFS</b></p>	<p>Comprendre les enjeux de la réglementation. Maîtriser les aspects techniques et théoriques de la réglementation. Adapter son discours et son offre en lien avec la réglementation Intégrer ces réglementations dans les actions commerciales</p> <p>Identifier les leviers adaptés aux agriculteurs pour les réglementations :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Directives Nitrates</li> <li>■ Natura 200</li> <li>■ Haute Valeur Environnementale</li> <li>■ Label Bas Carbone</li> <li>■ Autres ...</li> </ul>
<p><b>PRÉ-REQUIS</b></p>	<p>Aucun</p>
<p><b>PROGRAMME</b></p>	<p><b>Jour 1</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Directive Nitrates Les enjeux autour des nitrates agricoles. Pourquoi une directive Nitrates ? Les impacts pour le travail de l'agriculteur Accompagner les agriculteurs dans la mise en œuvre du programme d'action de la Directive Nitrates</li> <li>• Aires d'alimentation de captages prioritaires et Natura 2000 Quelle réglementation ? En quoi suis-je concerné ? Quels outils pour accompagner les agriculteurs de ces secteurs ? Dispositifs du 2ième pilier de la PAC.</li> </ul> <p><b>Jour 2</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Les certifications environnementales d'exploitations agricoles – HVE La notion de certification environnementale La mise en œuvre de la certification HVE Accompagner les agriculteurs vers la certification HVE</li> <li>• Label Bas-Carbone Rappel des notions de Gaz à Effet de Serre et des enjeux pour l'agriculture française Les démarches de labellisation (Label Bas Carbone : Grandes Cultures)</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Les autres réglementations (Agriculture biologique, ...)</li> <li>• Conclusion</li> </ul>
PUBLIC	Commerciaux, vendeurs, conseillers, débutants ou expérimentés, responsable qualité, responsable d'équipe commerciale, ...
INTERVENANT	Formateur spécialisé avec expertise de terrain
RESPONSABLE DE FORMATION	Jonathan THEVENET
MODALITÉS PÉDAGOGIQUES	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Remue-méninges, échanges, mutualisation, et apports théoriques ;</li> <li>• Animation et présentation du contenu sur supports PowerPoint et documents de synthèse,</li> <li>• Développement pédagogique à partir de cas concrets pour évoquer des situations rencontrées par les participants dans le cadre de leurs activités habituelles.</li> <li>• Clôture après questionnaire et mesure de la satisfaction en fin de formation.</li> </ul>
VALIDATION	Certificat de réalisation.
DURÉE	2 jours (14 heures)
LIEU & DATE	À déterminer
COÛTS ET MODALITÉS	Pour connaître toutes les conditions d'accessibilité ( <b>y compris pour les personnes en situation de handicap</b> ), les délais d'accès et le prix de chacune de nos formations : nous contacter.